

## 第2回 セミナー報告

平成31年2月23日(金) KITEN コンベンションホール小会議室にておこなわれました。  
ご参加くださった皆様ありがとうございました。

### 「社長が業績向上戦略を築き事業継承とお金の実務で 会社の未来を守る実践セミナー」

実践セミナー

平成30年2月23日実施

「社長が業績向上戦略を築く「経営計画書」の作り方・活かし方！」

株式会社IT 武装コンサルティング 代表取締役

工藤 崇 氏

「10年後の会社を守る！～未来の会社経営を考える～」

樫八重 総合法律事務所 弁護士

樫八重 真 氏

「助成金は経営の安定に寄与します！」

倉永 社会保険労務士事務所

倉永 健司 氏



工藤氏は、経営計画書の作成についてテンポ良く話していました。「パレートの法則※」についての話が印象的でした。

樫八重弁護士は、「未来の会社を守る」という視点から、事業承継・家族信託・よくあるトラブルについての法律的な考え方をゆっくりとわかりやすく話し、皆さん納得されていました。

倉永社会保険労務士は、助成金について活用のポイントや、平成29年度・平成30年度の主な助成金の紹介などがありました。

セミナー後の懇親会は何と全員参加で大変盛り上がり、自社の紹介や悩みなど打ち解けての話で楽しい異業種交流会になりました。

※パレートの法則（パレートのほうそく）は、イタリアの経済学者ヴィルフレド・パレートが発見した幕乗則。経済において、全体の数値の大部分は、全体を構成するうちの一部の要素が生み出しているという理論。80:20の法則、ビジネスにおいて、売上の8割は全顧客の2割が生み出している。よって売上を伸ばすには顧客全員を対象としたサービスを行うよりも、2割の顧客に的を絞ったサービスを行う方が効率的であるといもの。

セミナーに参加されたお客様の声です

**Q1. セミナーに参加する前に、どんなことで悩んでいましたか？**

- A 社・・・事業承継や助成金の活用について（宿泊業）
- B 社・・・社長になって日が浅く、経営計画書作成を考えていた所だった（電気通信業）
- C 社・・・人材確保・助成金活用方法（農業サービス業）

**Q2. 何が決め手となってセミナーに申込みをしましたか？**

- A 社・・・興味があったセミナー内容が多く含まれていたため（宿泊業）
- B 社・・・商工会議所通信パンフを見ての申込み（電気通信業）
- C 社・・・売り上げ、経営計画書について知りたかった（農業サービス業）

**Q3. 実際にセミナーに参加して如何でしたか？**

- A 社・・・とても参考になりました（宿泊業）
- B 社・・・全て良い内容で参考になりました（電気通信業）
- C 社・・・色々と勉強になりました（農業サービス業）

**Q4. 本セミナーでお話しした内容で特に興味を持たれた内容をお聞かせください**

- A 社・・・事業承継・労務管理・助成金（宿泊業）
- B 社・・・経営戦略策定シート・助成金制度・10年後の会社を守る（電気通信業）
- C 社・・・助成金の制度について。売り上げを上げるための方法について（農業サービス業）



アンケートにお答えくださった皆様、ありがとうございました。

このアンケートの記載につきましては、掲載に許可をいただいた方のみとなっております。