

# セミナー報告

平成 29 年 10 月 26 日(木) KITEN コンベンションホール 小会議室にておこないました。  
ご参加くださった皆様ありがとうございました。

## 「社長のための稼ぐ IT 戦略とトラブルから会社と社長を守る防衛策」

自社導入実践セミナー

平成 29 年 10 月 26 日実施

「中小企業が IT を活用して、売上利益を伸ばす戦略を指導！」

株式会社 IT 武装コンサルティング 代表取締役 工藤 崇 氏

「不良社員・悪質な取引先から会社と社長を守る！」

樫八重 総合法律事務所 弁護士 樫八重 真

工藤さんが実際に経営をコンサルティングされて収益が伸びた会社の事例発表もあり、皆さんひきつけられていました。経営者が従来の経営方法にとどまらず、発想を変え自社の強みをいかして経営を考えていくことが必要だと思いました。

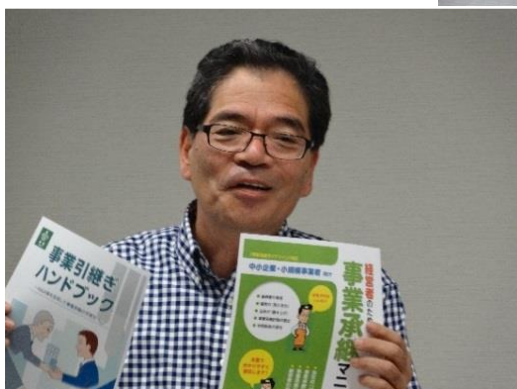
樫八重弁護士は、企業防衛という視点から、事業承継・税の優遇制度・よくあるトラブルについての法律的な考え方をゆっくりとわかりやすく話し、皆さん納得されていました。

セミナー後の懇親会は、大変盛り上がり、自社の紹介や悩みなど打ち解けての話になりました。

このセミナーは定期的なものにしたいと思っています。次回が決まり次第 HP 等でご案内致します。



セミナー風景



セミナーに参加されたお客様の声です。

#### Q1. セミナーに参加する前に、どんなことで悩んでいましたか？

- A 社・・・不良社員対策。(介護事業者)
- B 社・・・社長、専務への経営アドバイスをされる方が不在で、新規事業が急成長を止めている。社員(優秀な人ほど)定着しない。社内経理が不在。(食品業)
- C 社・・・相続という、生きていうちに考えないと後にトラブルになるテーマですが、亡くなった後のことを話すというのは、やや不謹慎と思うことがあり、今まで話すこともなかったです。会社の行く末、個人の資産の扱いは、一人で悩むだけでは解決できないので、一つのキッカケになると思います。

#### Q2. 何が決め手となってセミナーに申込みをされましたか？

- A 社・・・不良社員対策について。(介護事業者)
- B 社・・・社長からの命令でした。(食品業)
- C 社・・・知人の紹介

#### Q3. 実際にセミナーに参加して如何でしたか？

- A 社・・・大変勉強になりました。(介護事業者)
- B 社・・・大変良かったです。勉強になりました。(食品業)

#### Q4. 本セミナーでお話しいした内容で特に興味を持たれた内容をお聞かせください

- A 社・・・よくあるトラブルについて。身近で大変よい事例でした。(介護事業者)
- B 社・・・顧客台帳やシステムに企業や事業の大きさは関係ない。入り口商品を作る。  
宮崎県事業引継支援センターのこと。(食品業)
- C 社・・・会社の法務・相続に関して。引継に関して。

アンケートにお答えくださった皆様、ありがとうございました。

※このアンケートの記載につきましては、掲載に許可をいただいた方のみとなっております。